

COMMUNICATION ORALE EFFICACE

Entraînez-vous aux techniques de présentation orale dans vos situations professionnelles

2 et 3 AVRIL / 8 et 9 OCTOBRE 2020

Séduire un auditoire et le convaincre.

Plus que jamais, les entreprises doivent pouvoir compter sur le charisme de leurs collaborateurs-clés pour faire passer leurs messages.

C'est en ces lieux et moments que se joue la crédibilité de l'entreprise et que peuvent s'imposer véritablement les arguments "business".

OBJECTIFS

Elaborer des stratégies de communication adaptées à différentes situations

Maîtriser les situations de communication sous pression

Travailler ses accroches et messages prioritaires

Identifiez les bases et techniques d'une communication constructive

Apprendre à gérer le stress et l'impact du non verbal

Travailler la confiance en soi, la conviction



ACCES
PLATEFORME
PEDAGOGIQUE

PROGRAMME

6 exercices filmés, tous débriefés individuellement :

Les 20 premières secondes : on n'a qu'une seule occasion pour créer une première impression...

Prendre conscience de son image, de ses points forts et axes de progrès. Créer une première impression positive est primordial.

Capacité d'improvisation : du tac au tac...

Techniques d'improvisation pour acquérir la capacité à répondre/argumenter à l'improviste, sans préparation.

Ambassadeur de son organisation : présenter efficacement son Organisation, son métier, ses actions...

Présentation et valorisation de vos missions, projets, actions...

Transmission d'informations complexes : de « l'andragogie » à l'art de convaincre les adultes...

Etre en capacité de présenter des sujets techniques/complexes de façon claire et pertinente.

Faire obtenir un changement : apprivoiser son auditoire

Mettre en œuvre les techniques permettant de convaincre, d'initier de nouvelles pratiques, d'expliquer le changement.

Technique de communication sous pression : argumenter sous pression en environnement « hostile ».

Argumenter, reformuler, résister aux questions et remarques difficiles.

Méthodologie

Tout au long de cette formation très opérationnelle, il sera fait appel à des exercices réels, filmés et analysés individuellement, permettant à chacun de prendre conscience des mécanismes personnels et/ou techniques entrant en ligne de compte dans une bonne communication orale.

Animé par Daniel Fages

Daniel Fages est un spécialiste du leadership. Il accompagne depuis de nombreuses années les entreprises lors de formations à la communication, leadership, teambuilding...

PUBLIC : Toute personne désirant augmenter l'efficacité de ses présentations orales en toute situation

CONTACT

Alexandre PACIFICO
05 56 70 84 00 - a.pacifico@ceca.asso.fr
Sarah FAURE
05 56 70 84 06 - s.faure@ceca.asso.fr

TARIFS

1700 €HT
Membre CECA : 1590 €HT
Déjeuners inclus

PRATIQUE

LIEU
CECA - Saint-Aubin-de-Médoc
HORAIRES
9h00 - 17h30